



## علاء فكري: الإيجار يعيد الحياة للملايين العقارات المغلقة

أكد المهندس علاء فكري، نائب أول رئيس لجنة التطوير العقاري بجمعية رجال الأعمال المصريين ورئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب لشركة بيتا للتطوير العقاري، على أن توجيهات الرئيس عبد الفتاح السيسي بشأن طرح وحدات سكنية للإيجار الشهري تأتي في إطار جهود الدولة لتوفير سكن ملائم وكريم لشريحة كبيرة من المواطنين الغير قادرة في التوقيت الحالي على تملك وحدات سكنية وذلك في ظل ارتفاع أسعار العقارات وتأثر القوى الشرائية.

وأشار إلى أن الإيجار حل مثالي في التوقيت الحالي لتلبية احتياجات شريحة كبيرة من المواطنين وللاستفادة من الوحدات المغلقة وإعادة التوازن إلى السوق العقاري، لافتاً إلى أن طرح الدولة وحدات بالإيجار يحفز ملاك

الإعفاء الممنوح من الضريبة العقارية للوحدات النصف تشطيب أو فرض رسوم سنوية على الوحدات الغير مشطبة المغلقة خاصة لمن يمتلك أكثر من وحدة بما يسهم في إلزام ملاك تلك الوحدات بتشطيبها والاستفادة من ملايين الوحدات التي تعد مخزوناً راکداً لا يحقق جدوى استثمارية أو مجتمعية بل واهدر استثمارات بالمليارات انفقها الدولة في مشروعات البنية الأساسية والخدمات لتحقيق تنمية بالمدن الجديدة.

وكان الدكتور مصطفى مدبولي، رئيس مجلس الوزراء قد اجتماعاً لمتابعة الإجراءات الخاصة بتنفيذ توجيهات الرئاسة ب طرح وحدات سكنية بنظام الإيجار للمواطنين. وأشار رئيس الوزراء إلى توجيهات الصادرة من السيد الرئيس عبد الفتاح السيسي، رئيس



الوحدات الغير مستغلة على تجهيزها وطرحة للإيجار ومن ثم تحقيق وفرة في العروض تسهم في تغطية الطلب الكبير في السوق وتحقيق توازن في الأسعار.

وتابع « كما يسهم ذلك في تحفيز عدد أكبر من مالكي السيولة على شراء عقارات وتاجيرها لتحقيق عوائد استثمارية جاذبة بما يدفع بتشيط السوق ورفع معدلات التنمية والتطوير».

وأشار المهندس علاء فكري إلى طرحة مقترح في وقت سابق لدفع السوق وتشيط الإيجار وهو أن تقوم الدولة بالزام الشركات العقارية بتسليم الوحدات كاملة التشطيب بما يضمن سرعة إشغال الوحدات أو قيام ملاكها بتأجيرها.

وطالب المهندس علاء فكري إما بإلغاء

تستهدف شركة «ديار للبناء والتطوير» تسجيل مبيعات تتراوح بين ٢ و ٣ مليارات جنيه خلال العام الجاري، مدعومة بمحفظة مشروعاتها في غرب القاهرة، في إطار خطتها لتعظيم العوائد وتعزيز تواجدتها في السوق العقاري المصري.

وتعكس هذه الأهداف ثقة الشركة في قدرتها على تحويل استثماراتها الكبيرة في مشروعاتها العقارية إلى عوائد ملموسة، مع الاستمرار في تعزيز مكانتها كأحد أبرز المطورين العقاريين في السوق المصري.

قال المهندس هاني فراج، رئيس مجلس إدارة شركة ديار للبناء والتطوير، إن خطة الشركة تتضمن تطوير مشاريع سكنية متنوعة تلبى احتياجات مختلف شرائح العملاء، إلى جانب إنشاء مشاريع تجارية ومرافق خدمية متكاملة، بما يسهم في إقامة بيئة عمرانية متطورة.

وكشف فراج أن إجمالي استثمارات الشركة في مشروعاتها الحالية يبلغ نحو ١٠ مليارات جنيه، موجهة بالكامل لتنفيذ مشروعات عقارية استراتيجية في منطقة غرب القاهرة.

وتندرج هذه الاستثمارات ضمن خطة الشركة الطموحة لتلبية الطلب المتنامي على الوحدات السكنية والتجارية، في ظل ما يشهده السوق من نمو مستمر وتوسع عمراني متسارع.

وأضاف فراج أن «ديار» تسعى من خلال هذه الاستثمارات إلى تعزيز مبيعاتها السنوية وزيادة عائدات الشركة، بالإضافة إلى دعم النمو المستدام للسوق العقاري المصري، عبر تقديم حلول مبتكرة تجمع بين الجودة والالتزام بالمواعيد النهائية للتسليم، مما يعكس مكانة الشركة كأحد أبرز المطورين العقاريين في مصر.

## شركة «CCR DEVELOPMENTS» تخطط للتوسع في مشروعات جديدة

المصري نظراً لحجم البنية التحتية القوية والتخطيط الذكي لهذه المدينة الواعدة، بالإضافة لفرص استثمارية متميزة بها، لافتاً إلى أن هناك طلباً قوياً من العملاء للسكن والاستثمار بالعاصمة الجديدة يعزز توجه الشركة لتنفيذ مشروعات بها.

وأشار إلى أن المشروع الجديد يمثل انطلاقة قوية لخطة الشركة التوسعية، حيث تسعى CCR DEVELOPMENTS إلى تقديم منتج عقاري متكامل يواكب تطورات السوق ويحقق قيمة مضافة حقيقية للعملاء، مؤكداً أن الشركة تدرس حالياً عدداً من الفرص الاستثمارية الأخرى في مناطق استراتيجية داخل السوق المحلي.



أعلنت شركة CCR DEVELOPMENTS عن تبني استراتيجية توسعية طموحة خلال الفترة المقبلة، تستهدف من خلالها إطلاق مجموعة مشروعات جديدة، بالتوازي مع تسريع معدلات التنفيذ في مشروعاتها الحالية، بما يعزز من تواجدتها في السوق العقاري ويتناسب مع خطط الدولة للتنمية العمرانية.

من جانبه أكد المهندس أيانوب تفيان، عضو مجلس إدارة الشركة، أن CCR DEVELOPMENTS تضع على رأس أولوياتها التوسع المدروس الذي يتماشى مع رؤية الدولة للتنمية الشاملة، خاصة في المدن الجديدة، مشيراً إلى أن الشركة تستهدف تنوع محفظة مشروعاتها لتلبية احتياجات شرائح مختلفة من العملاء، مع الحفاظ على أعلى معايير الجودة والتنفيذ.

وأضاف أن الشركة تعمل بالتوازي على دفع معدلات الإنشاءات في مشروعاتها القائمة، بما يضمن الالتزام بالجدول الزمني المحددة للتسليم، ويعكس مصداقية الشركة

ووشهد على أن CCR DEVELOPMENTS تواصل العمل وفق رؤية واضحة تستهدف تحقيق نمو مستدام، من خلال التوازن بين التوسع في المشروعات الجديدة وتعظيم الاستفادة من المشروعات القائمة، بما يعزز من مكانتها كأحد اللاعبين الواعدين في قطاع التطوير العقاري.

الجديدة، حيث تركز الشركة على اختيار مواقع استراتيجية متميزة لمشروعاتها تضمن أفضل عائد على الاستثمار لعملائها من خلال أفضل تشغيل.

وأوضح المهندس أندرو تفيان، عضو مجلس إدارة الشركة، أن العاصمة الجديدة تعد من أبرز الوجهات الاستثمارية الواعدة في السوق

ووقت عملاتها، لافتاً إلى أن المرحلة المقبلة ستشهد زخماً واضحاً في معدلات التنفيذ داخل مواقع العمل. وكشف عن خطة الشركة لطرح مشروع سكني جديد بالعاصمة الجديدة، وذلك ضمن خطتها للتوسع وتعزيز محفظتها الاستثمارية داخل أحد أهم المقاصد العمرانية الحديثة في مصر وهي العاصمة

سكنية مختلفة الأحجام والأنواع، مؤكداً أن هذه الإنجازات تعكس التزام الشركة بالجودة ومواعيد التسليم، وتؤكد ثقة العملاء والمستثمرين في قدرتها على تقديم حلول سكنية وتجارية متكاملة تلبى احتياجات مختلف الشرائح. وكشف أن الشركة تستهدف من خلال تحالفها الاستراتيجي مع شركة «ويست واي» مضاعفة حجم استثماراتها العقارية إلى ٢٠ مليار جنيه، مما يجعل هذا التحالف واحداً من أكبر المشروعات الاستثمارية في السوق العقاري المصري حالياً.

وأوضح فراج أن قلب هذه الاستراتيجية الاستثمارية يتمثل في مشروع «ديار زايد Deyaar Zayed»، والذي يعد الأبرز والأكثر تميزاً للشركة في غرب، مؤكداً أن موقعه الاستراتيجي داخل «المرج الذهبي» في الشيخ زايد يمنحه مكانة متميزة كأحد أفضل المواقع الاستثمارية في المنطقة.

وأشار إلى أن شركة «ديار» تمتلك أكثر من ٢٧٪ من إجمالي قطع الأراضي داخل المرج الذهبي، مما يعكس حجم استثماراتها الضخم في المنطقة وثقتها الكبيرة في مستقبل الشيخ زايد كمركز عقاري رائد يجذب الاستثمارات ويقدم فرصاً واعدة للمستثمرين والعملاء على حد سواء.

وأضاف فراج: «نسعى من خلال مشروع «ديار زايد» إلى تقديم تجربة عمرانية متكاملة تجمع بين الجودة العالية والتصميم المبتكر والخدمات المتكاملة، بما يعكس التزامنا بتطوير بيئة استثمارية متقدمة تدعم النمو المستدام للسوق العقاري المصري».

وصرح رئيس مجلس إدارة الشركة، أن «ديار للبناء والتطوير» حرصت على اختيار استشاري معماري وعمراني متميز لضمان أعلى معايير الجودة والتصميم، حيث وقع الاختيار على شركة AUE (Architectural and Urban Engineering)، المتخصصة في التصميم المعماري والهندسة العمرانية على المستوى الإقليمي، لتكون شريكها الاستراتيجي في تنفيذ مشاريعها الكبرى. وتأتي هذه الخطوة ضمن حرص «ديار» على تقديم مشاريع متميزة تجمع بين الإبداع والالتزام بمعايير الجودة العالمية.

## «ديار للبناء والتطوير»: 10 مليارات جنيه

### إجمالي استثمارات مشروعات الشركة



سكنية مختلفة الأحجام والأنواع، مؤكداً أن هذه الإنجازات تعكس التزام الشركة بالجودة ومواعيد التسليم، وتؤكد ثقة العملاء والمستثمرين في قدرتها على تقديم حلول سكنية وتجارية متكاملة تلبى احتياجات مختلف الشرائح. وكشف أن الشركة تستهدف من خلال تحالفها الاستراتيجي مع شركة «ويست واي» مضاعفة حجم استثماراتها العقارية إلى ٢٠ مليار جنيه، مما يجعل هذا التحالف واحداً من أكبر المشروعات الاستثمارية في السوق العقاري المصري حالياً.

وأوضح فراج أن قلب هذه الاستراتيجية الاستثمارية يتمثل في مشروع «ديار زايد Deyaar Zayed»، والذي يعد الأبرز والأكثر تميزاً للشركة في غرب، مؤكداً أن موقعه الاستراتيجي داخل «المرج الذهبي» في الشيخ زايد يمنحه مكانة متميزة كأحد أفضل المواقع الاستثمارية في المنطقة.

وأشار إلى أن شركة «ديار» تمتلك أكثر من ٢٧٪ من إجمالي قطع الأراضي داخل المرج الذهبي، مما يعكس حجم استثماراتها الضخم في المنطقة وثقتها الكبيرة في مستقبل الشيخ زايد كمركز عقاري رائد يجذب الاستثمارات ويقدم فرصاً واعدة للمستثمرين والعملاء على حد سواء.

وأضاف فراج: «نسعى من خلال مشروع «ديار زايد» إلى تقديم تجربة عمرانية متكاملة تجمع بين الجودة العالية والتصميم المبتكر والخدمات المتكاملة، بما يعكس التزامنا بتطوير بيئة استثمارية متقدمة تدعم النمو المستدام للسوق العقاري المصري».

وصرح رئيس مجلس إدارة الشركة، أن «ديار للبناء والتطوير» حرصت على اختيار استشاري معماري وعمراني متميز لضمان أعلى معايير الجودة والتصميم، حيث وقع الاختيار على شركة AUE (Architectural and Urban Engineering)، المتخصصة في التصميم المعماري والهندسة العمرانية على المستوى الإقليمي، لتكون شريكها الاستراتيجي في تنفيذ مشاريعها الكبرى. وتأتي هذه الخطوة ضمن حرص «ديار» على تقديم مشاريع متميزة تجمع بين الإبداع والالتزام بمعايير الجودة العالمية.

قال المهندس هاني فراج، رئيس مجلس إدارة شركة ديار للبناء والتطوير، إن خطة الشركة تتضمن تطوير مشاريع سكنية متنوعة تلبى احتياجات مختلف شرائح العملاء، إلى جانب إنشاء مشاريع تجارية ومرافق خدمية متكاملة، بما يسهم في إقامة بيئة عمرانية متطورة.

وكشف فراج أن إجمالي استثمارات الشركة في مشروعاتها الحالية يبلغ نحو ١٠ مليارات جنيه، موجهة بالكامل لتنفيذ مشروعات عقارية استراتيجية في منطقة غرب القاهرة.

وتندرج هذه الاستثمارات ضمن خطة الشركة الطموحة لتلبية الطلب المتنامي على الوحدات السكنية والتجارية، في ظل ما يشهده السوق من نمو مستمر وتوسع عمراني متسارع.

وأضاف فراج أن «ديار» تسعى من خلال هذه الاستثمارات إلى تعزيز مبيعاتها السنوية وزيادة عائدات الشركة، بالإضافة إلى دعم النمو المستدام للسوق العقاري المصري، عبر تقديم حلول مبتكرة تجمع بين الجودة والالتزام بالمواعيد النهائية للتسليم، مما يعكس مكانة الشركة كأحد أبرز المطورين العقاريين في مصر.

## «جولدن تاون» تستهدف 6 مليارات جنيه مبيعات خلال 2026 بخطة توسعية قوية

في السوق العقاري المصري شهد تطوراً كبيراً خلال السنوات الأخيرة، حيث لم يعد يعتمد فقط على البيع المباشر، بل أصبح يركز على حلول سداد مرنة، وأنظمة تسقيط طويلة الأجل، إلى جانب توظيف أدوات التسويق الرقمي الحديثة.

وأكد أن جولدن تاون تبني استراتيجية بيعية متطورة تقوم على بناء علاقة طويلة الأمد مع العميل، من خلال الشفافية الكاملة في العرض، والالتزام بمواعيد التنفيذ، وتقديم وحدات بمواصفات تافسية وأسعار مدروسة.

ولفت عبد العليم إلى أن الشركة تركز بشكل كبير على التوسع في العاصمة الإدارية الجديدة، باعتبارها واحدة من أهم الفرص الاستثمارية الواعدة في السوق العقاري المصري، إلى جانب اهتمامها بالتوسع في المدن الجديدة التي تشهد طلباً متزايداً من المستثمرين والعملاء.

وأكد أن السوق المصري ما زال يتمتع بجاذبية استثمارية قوية، مدعوماً بحجم الطلب الحقيقي على العقار، فضلاً عن استمرار الدولة في تنفيذ مشروعات البنية التحتية والمدن الذكية.

واختتم حاتم عبد العليم تصريحاته بالتأكيد على أن عام ٢٠٢٦ سيكون عاماً محورياً في مسيرة جولدن تاون، مع استهداف تحقيق نمو قوي في حجم المبيعات وترسيخ مكانة الشركة كواحدة من أبرز شركات التطوير العقاري في السوق المصري.



أكد حاتم عبد العليم، رئيس القطاع التجاري بشركة جولدن تاون للتطوير العقاري، أن الشركة تستهدف تحقيق مبيعات تعاقدية بقيمة 6 مليارات جنيه خلال عام ٢٠٢٦، وذلك في إطار خطة توسعية طموحة تستند إلى قوة محفظة مشروعاتها ووقتة العملاء المتزايدة في علامتها التجارية.

وأوضح عبد العليم أن الشركة وضعت مسبقاً يميناً قوياً يتماشى مع النمو المتسارع الذي يشهده السوق العقاري المصري، خاصة في المدن الجديدة والعاصمة الإدارية، مشيراً إلى أن العام المقبل يمثل محطة مهمة في مسيرة الشركة نحو التوسع وتعزيز حصتها السوقية.

تعد جولدن تاون للتطوير العقاري واحدة من الشركات البارزة في السوق العقاري المصري، حيث تمتلك خبرة تمتد لأكثر من ٢٠ عاماً، ونجحت خلال تلك الفترة في تنفيذ عدد من المشروعات السكنية والتجارية والإدارية في مواقع استراتيجية، أبرزها العاصمة الإدارية الجديدة، القاهرة الكبرى، الساحل الشمالي، والعين السخنة. كما تتميز الشركة بتقديم مشروعات ذات طابع معماري حديث ومساحات تصميمية أوروبية، ما عزز من مكانتها بين كبرى شركات التطوير العقاري في مصر.

وأضاف عبد العليم أن قوة الشركة تتبع من تنوع مشروعاتها وحرصها على تقديم منتج عقاري متكامل يلبي احتياجات مختلف شرائح العملاء.

وأشار رئيس القطاع التجاري إلى أن أسلوب البيع

تفذي مشروعات بمعايير جودة عالية، مع الاستفادة من الخبرات المتنوعة في السوقين المصري والسعودي، بما يدعم خطط النمو والتوسع خلال الفترة المقبلة.

وأضاف أن مدينتي العبور الجديدة تأتي في صدارة أولويات الشركة للتوسع بها خلال المرحلة المقبلة، في ظل ما تشهده من طفرة عمرانية متسارعة وارتفاع معدلات الطلب على المشروعات السكنية والاستثمارية بها، وهو ما يمثل فرصة قوية لضخ استثمارات جديدة تتماشى مع توجهات الدولة للتوسع العمراني وخلق مجتمعات متكاملة.

وأشار إلى أن الشركة تركز في مشروعاتها على عدد من الركائز الأساسية التي تشمل التصميم المعاصر والاستغلال الأمثل للمساحات، إلى جانب تقديم خدمات إدارة احترافية بعد التسليم، بما يضمن استدامة جودة المشروعات والحفاظ على قيمتها الاستثمارية على المدى الطويل.

ولفت إلى أن الشركة نجحت في تنفيذ

## شركة «OUDA DEVELOPMENTS» تعلن عن خطتها التوسعية للعام الجاري

وتطوير عدد من المشروعات المتميزة، يأتي في مقدمتها مشروع جديد بمدينة العبور على مساحة نحو ١٥ فدانا، والذي يضم وحدات سكنية متنوعة تشمل الشقق والفيلات، بالإضافة إلى مشروعات أخرى مثل «Golf City» بالعبور، و«West Golf» بالقاهرة الجديدة، و«Isis Cairo» بمنطقة جسر السويس.

وأكد، أن الشركة تواصل دراسة فرص استثمارية جديدة في عدد من المناطق الواعدة، مع التركيز على تقديم منتجات عقارية تتوافق مع متطلبات السوق وتلبي تطلعات العملاء، لافتاً إلى أن عام ٢٠٢٦ سيشهد إطلاق حزمة من المشروعات الجديدة التي تعكس طموحات الشركة وخططها للنمو المستدام.

وأشار إلى أن الشركة مستمرة في تعزيز مكانتها بالسوق العقاري المصري، من خلال التوسع المدروس بجانب تقديم مشروعات ذات جودة عالية، بما يرسخ ثقة العملاء ويحقق قيمة مضافة حقيقية للقطاع العقاري.

وأضاف سعد بن محمد المالكي أن

أعلنت شركة Ouda Developments-توسعية قوية خلال عام ٢٠٢٦، تعزز نموها وتواجدها في عدد من المدن الحيوية وعلى رأسها منطقة شرق القاهرة وفي مقدمتها مدينة العبور الجديدة.

من جانبه قال خالد عودة، رئيس مجلس إدارة الشركة، إن Ouda Developments تطلق في خطتها التوسعية من أسس قوية تركز على تقديم قيمة حقيقية ومستدامة للعملاء، وليس مجرد تطوير مشروعات عقارية تقليدية، مشيراً إلى أن الشركة تسعى إلى إعادة تعريف تجربة السكن والاستثمار العقاري من خلال تبني مفاهيم حديثة في التخطيط العمراني وإدارة الأصول بعد التسليم.

وأوضح أن الشركة تعتمد في التخطيط تنفيذ خططها التوسعية على شراكة استراتيجية قوية تجمع بين «Ebdaa» و«Developments» وشريك سعودي ممثل في شركة «Bravo»، وهو ما يعزز من قدرات «Ouda Developments» على



أعلنت شركة عودة للتطوير العقاري Ouda Developments-توسعية قوية خلال عام ٢٠٢٦، تعزز نموها وتواجدها في عدد من المدن الحيوية وعلى رأسها منطقة شرق القاهرة وفي مقدمتها مدينة العبور الجديدة.

من جانبه قال خالد عودة، رئيس مجلس إدارة الشركة، إن Ouda Developments تطلق في خطتها التوسعية من أسس قوية تركز على تقديم قيمة حقيقية ومستدامة للعملاء، وليس مجرد تطوير مشروعات عقارية تقليدية، مشيراً إلى أن الشركة تسعى إلى إعادة تعريف تجربة السكن والاستثمار العقاري من خلال تبني مفاهيم حديثة في التخطيط العمراني وإدارة الأصول بعد التسليم.

وأوضح أن الشركة تعتمد في التخطيط تنفيذ خططها التوسعية على شراكة استراتيجية قوية تجمع بين «Ebdaa» و«Developments» وشريك سعودي ممثل في شركة «Bravo»، وهو ما يعزز من قدرات «Ouda Developments» على

تفذي مشروعات بمعايير جودة عالية، مع الاستفادة من الخبرات المتنوعة في السوقين المصري والسعودي، بما يدعم خطط النمو والتوسع خلال الفترة المقبلة.

وأضاف أن مدينتي العبور الجديدة تأتي في صدارة أولويات الشركة للتوسع بها خلال المرحلة المقبلة، في ظل ما تشهده من طفرة عمرانية متسارعة وارتفاع معدلات الطلب على المشروعات السكنية والاستثمارية بها، وهو ما يمثل فرصة قوية لضخ استثمارات جديدة تتماشى مع توجهات الدولة للتوسع العمراني وخلق مجتمعات متكاملة.

وأشار إلى أن الشركة تركز في مشروعاتها على عدد من الركائز الأساسية التي تشمل التصميم المعاصر والاستغلال الأمثل للمساحات، إلى جانب تقديم خدمات إدارة احترافية بعد التسليم، بما يضمن استدامة جودة المشروعات والحفاظ على قيمتها الاستثمارية على المدى الطويل.

ولفت إلى أن الشركة نجحت في تنفيذ

تفذي مشروعات بمعايير جودة عالية، مع الاستفادة من الخبرات المتنوعة في السوقين المصري والسعودي، بما يدعم خطط النمو والتوسع خلال الفترة المقبلة.

وأضاف أن مدينتي العبور الجديدة تأتي في صدارة أولويات الشركة للتوسع بها خلال المرحلة المقبلة، في ظل ما تشهده من طفرة عمرانية متسارعة وارتفاع معدلات الطلب على المشروعات السكنية والاستثمارية بها، وهو ما يمثل فرصة قوية لضخ استثمارات جديدة تتماشى مع توجهات الدولة للتوسع العمراني وخلق مجتمعات متكاملة.

وأشار إلى أن الشركة تركز في مشروعاتها على عدد من الركائز الأساسية التي تشمل التصميم المعاصر والاستغلال الأمثل للمساحات، إلى جانب تقديم خدمات إدارة احترافية بعد التسليم، بما يضمن استدامة جودة المشروعات والحفاظ على قيمتها الاستثمارية على المدى الطويل.

ولفت إلى أن الشركة نجحت في تنفيذ

تفذي مشروعات بمعايير جودة عالية، مع الاستفادة من الخبرات المتنوعة في السوقين المصري والسعودي، بما يدعم خطط النمو والتوسع خلال الفترة المقبلة.

وأضاف أن مدينتي العبور الجديدة تأتي في صدارة أولويات الشركة للتوسع بها خلال المرحلة المقبلة، في ظل ما تشهده من طفرة عمرانية متسارعة وارتفاع معدلات الطلب على المشروعات السكنية والاستثمارية بها، وهو ما يمثل فرصة قوية لضخ استثمارات جديدة تتماشى مع توجهات الدولة للتوسع العمراني وخلق مجتمعات متكاملة.

وأشار إلى أن الشركة تركز في مشروعاتها على عدد من الركائز الأساسية التي تشمل التصميم المعاصر والاستغلال الأمثل للمساحات، إلى جانب تقديم خدمات إدارة احترافية بعد التسليم، بما يضمن استدامة جودة المشروعات والحفاظ على قيمتها الاستثمارية على المدى الطويل.

ولفت إلى أن الشركة نجحت في تنفيذ

تفذي مشروعات بمعايير جودة عالية، مع الاستفادة من الخبرات المتنوعة في السوقين المصري والسعودي، بما يدعم خطط النمو والتوسع خلال الفترة المقبلة.

وأضاف أن مدينتي العبور الجديدة تأتي في صدارة أولويات الشركة للتوسع بها خلال المرحلة المقبلة، في ظل ما تشهده من طفرة عمرانية متسارعة وارتفاع معدلات الطلب على المشروعات السكنية والاستثمارية بها، وهو ما يمثل فرصة قوية لضخ استثمارات جديدة تتماشى مع توجهات الدولة للتوسع العمراني وخلق مجتمعات متكاملة.

وأشار إلى أن الشركة تركز في مشروعاتها على عدد من الركائز الأساسية التي تشمل التصميم المعاصر والاستغلال الأمثل للمساحات، إلى جانب تقديم خدمات إدارة احترافية بعد التسليم، بما يضمن استدامة جودة المشروعات والحفاظ على قيمتها الاستثمارية على المدى الطويل.

ولفت إلى أن الشركة نجحت في تنفيذ

تفذي مشروعات بمعايير جودة عالية، مع الاستفادة من الخبرات المتنوعة في السوقين المصري والسعودي، بما يدعم خطط النمو والتوسع خلال الفترة المقبلة.

وأضاف أن مدينتي العبور الجديدة تأتي في صدارة أولويات الشركة للتوسع بها خلال المرحلة المقبلة، في ظل ما تشهده من طفرة عمرانية متسارعة وارتفاع معدلات الطلب على المشروعات السكنية والاستثمارية بها، وهو ما يمثل فرصة قوية لضخ استثمارات جديدة تتماشى مع توجهات الدولة للتوسع العمراني وخلق مجتمعات متكاملة.

وأشار إلى أن الشركة تركز في مشروعاتها على عدد من الركائز الأساسية التي تشمل التصميم المعاصر والاستغلال الأمثل للمساحات، إلى جانب تقديم خدمات إدارة احترافية بعد التسليم، بما يضمن استدامة جودة المشروعات والحفاظ على قيمتها الاستثمارية على المدى الطويل.

ولفت إلى أن الشركة نجحت في تنفيذ

تفذي مشروعات بمعايير جودة عالية، مع الاستفادة من الخبرات المتنوعة في السوقين المصري والسعودي، بما يدعم خطط النمو والتوسع خلال الفترة المقبلة.

وأضاف أن مدينتي العبور الجديدة تأتي في صدارة أولويات الشركة للتوسع بها خلال المرحلة المقبلة، في ظل ما تشهده من طفرة عمرانية متسارعة وارتفاع معدلات الطلب على المشروعات السكنية والاستثمارية بها، وهو ما يمثل فرصة قوية لضخ استثمارات جديدة تتماشى مع توجهات الدولة للتوسع العمراني وخلق مجتمعات متكاملة.

وأشار إلى أن الشركة تركز في مشروعاتها على عدد من الركائز الأساسية التي تشمل التصميم المعاصر والاستغلال الأمثل للمساحات، إلى جانب تقديم خدمات إدارة احترافية بعد التسليم، بما يضمن استدامة جودة المشروعات والحفاظ على قيمتها الاستثمارية على المدى الطويل.

ولفت إلى أن الشركة نجحت في تنفيذ

تفذي مشروعات بمعايير جودة عالية، مع الاستفادة من الخبرات المتنوعة في السوقين المصري والسعودي، بما يدعم خطط النمو والتوسع خلال الفترة المقبلة.

وأضاف أن مدينتي العبور الجديدة تأتي في صدارة أولويات الشركة للتوسع بها خلال المرحلة المقبلة، في ظل ما تشهده من طفرة عمرانية متسارعة وارتفاع معدلات الطلب على المشروعات السكنية والاستثمارية بها، وهو ما يمثل فرصة قوية لضخ استثمارات جديدة تتماشى مع توجهات الدولة للتوسع العمراني وخلق مجتمعات متكاملة.

وأشار إلى أن الشركة تركز في مشروعاتها على عدد من الركائز الأساسية التي تشمل التصميم المعاصر والاستغلال الأمثل للمساحات، إلى جانب تقديم خدمات إدارة احترافية بعد التسليم، بما يضمن استدامة جودة المشروعات والحفاظ على قيمتها الاستثمارية على المدى الطويل.

ولفت إلى أن الشركة نجحت في تنفيذ